



“INNOVAR EN LAS VENTAS. Vender desde el Marketing”

El CENTRO DE APOYO AL DESARROLLO EMPRESARIAL de Córdoba celebra el próximo día 5 de Noviembre de 2009, la **Jornada “Innovar en Ventas. Vender desde el Marketing”**, en el Hotel Córdoba Palacio de la ciudad.

La jornada pretende crear un espacio para que empresarios y promotores aprendan a promover y gestionar la innovación comercial y de ventas de sus empresas. La innovación es una herramienta clave para aportar valor a los productos y servicios, que buscan de forma permanente, ser los más competitivos para asegurar el éxito de los negocios.

Por qué la innovación tiene que llegar al mercado, por ello una buena estrategia de comunicación y marketing es fundamental para alcanzar el éxito, así como también para innovar en la misma acción de marketing.

Desde Andalucía Emprende, Fundación Pública Andaluza, perteneciente a la Consejería de Innovación, Ciencia y Empresa de la Junta de Andalucía, queremos mostrarle a promotores y empresarios las herramientas necesarias para gestionar mejor sus ventas.

Os esperamos:

PROGRAMA:

11:30 – 11:45 Recepción de asistentes.

11:45- 12:45 “Introducción al marketing”

D. Agustín Fernández Vera.

Durante más de 30 años ha sido Director Comercial de la multinacional norteamericana Sara Lee, que cuenta con más cien marcas, algunas de ellas de las más conocidas del mundo.

- Pan y Bollería: como Bimbo, Martínez, Ortiz o Silueta;
- Otros alimentos como, Hornimans, Prima o Cafés Marcilla;
- Insecticidas y ambientadores como Cruz Verde, o Ambi Pur, y finalmente productos de cuidado de la piel como Williams, Neutral o Sanex, un producto novedoso en su época, que el Sr Fernández ayudó a crear y a introducir en el mercado español.

12:45- 14:00 “Innovando en el proceso de ventas”

D. Fernando Moreno.

Consultor PymeCoaching, experto en Ventas que centra su trabajo en apoyar a las PYME’s para que innoven.

Después de cursar estudios en Estados Unidos y trabajar para grandes compañías, enfocó su carrera a ayudar a los pequeños y medianos empresarios de un gran número de países a desarrollar sus empresas partiendo de la gestión innovadora de las ventas.

Su experiencia en los últimos años le ha llevado a escribir diversos libros en los que plasma con ejemplos y casos prácticos el camino a seguir para consolidar y hacer crecer su empresa.

14:00 Copa de vino.

Lugar: Hotel Córdoba Palacio

Avda. La Victoria S/N

Información e Inscripciones: Cade de Córdoba.

Teléfono: 957-768060 E-mail: mlcanete@andalucíaemprende.es

Inscripción gratuita.

Aforo limitado.